

## Conheça a Tractus Capital e o histórico de sua recente criação

### EMPREENDEDORISMO POR AQUISIÇÃO

A Tractus Capital é um fundo de investimentos iniciado em janeiro de 2020 por dois jovens empreendedores, Rodrigo Eddine e Lucas Fiuza, que opera sob o modelo de *search fund*. Neste modelo, criado em 1984 nos Estados Unidos, tipicamente, um ou dois *searchers* firmam uma parceria com um grupo de investidores a fim de buscarem uma única empresa para ser adquirida dentro de um prazo de 1~2 anos.

Esse tipo de empreendimento é posicionado dentro da categoria de *Entrepreneurship Through Acquisition* (ETA), ou seja, empreendedorismo por meio de aquisição, onde os empreendedores passam a operar uma empresa já madura. No modelo de *search funds*, os *searchers* não somente têm essa oportunidade de ocupar um cargo de gestão em uma empresa de porte médio bastante cedo em suas carreiras, mas também contam com o aconselhamento do *board* de investidores, que os auxiliam com sua grande experiência acumulada de investimentos anteriores e também, em alguns casos, de busca, já que muitos investidores desse modelo um dia realizaram sua aquisição em seu próprio *search fund*.

### CAPITALIZAÇÃO DO LEGADO CONSTRUÍDO

Do outro lado da mesa, o proprietário atual da empresa tem vantagens em fechar negócios especificamente com um *search fund*. Apesar de haver a restrição de ser uma aquisição majoritária e requerer a troca de mãos do controle da empresa, pelo fato de acontecer uma única aquisição, existem muitos pontos bastante flexíveis dentro da negociação, como a permanência ou não do proprietário em alguma função de seu agrado na empresa, e a estrutura da transação.

Dessa forma, os *search funds* dão a empresários a oportunidade de capitalizar seus esforços por meio de uma saída de rápida liquidez e seguir em frente com novos projetos ou descansar do mundo dos negócios.

### GESTORES 100% COMPROMETIDOS

A Tractus Capital tem como fundadores Lucas Fiuza e Rodrigo Eddine, ambos ex-consultores que deixaram suas promissoras carreiras em consultorias para perseguirem novos desafios em uma área ainda muito pouco explorada no Brasil.

Formado em Engenharia Mecânica na Unicamp, Lucas iniciou sua carreira de negócios na Value Partners Management Consulting – maior firma italiana de consultoria – onde auxiliou grandes empresas nas áreas de marketing, operações e implementação de software, até deixar o Brasil para seguir um programa de MBA na Michigan Ross School of Business.

Durante seu tempo de estudo em Michigan, Lucas dedicou seus esforços ao projeto de lançar um *search fund* assumindo posições dentro de empresas como a TBG Investimentos, participando ativamente da estruturação da aquisição realizada pelo fundo, e a EZR Logistics, uma empresa adquirida através dessa modalidade, onde liderou estratégias de expansão.

Rodrigo é formado em Engenharia de Produção pela Universidade de São Paulo, e tem experiência auxiliando companhias em crescimento acelerado. Foi consultor de transformação e excelência operacional na Partners in Performance, e liderou o escritório brasileiro da Value Partners. Rodrigo trabalhou com equipes globais no Brasil, Peru, Chile e Nova Zelândia, atuando em diversos setores como telecomunicações, manufatura e serviços.

Já em fase de preparação para o lançamento da Tractus Capital, Rodrigo assumiu o desafio de criar e gerenciar o departamento de Melhoria de Processos na QMC Telecom, empresa comandada por Rafael Somoza e José Stella, dois pioneiros do modelo *search fund* fora dos EUA, e hoje empreendedores e investidores seriais.

### BUSCA POR EMPRESAS COM +R\$ 6M EBITDA

Após um período de 2 anos de planejamento por ambos os sócios, nasce, em janeiro de 2020, a Tractus Capital.

O perfil alvo da empresa buscada pela Tractus Capital é de uma empresa de porte médio, com receitas recorrentes, faturamento entre 40 e 100 milhões de reais anuais e EBITDA de 6 a 30 milhões anuais, que apresente um histórico de crescimento e lucratividade saudáveis, atuando em setores como Saúde, Educação, Serviços ou Tecnologia, mas não necessariamente restrita a eles e com proprietários que estejam procurando uma forma de realizar uma saída e passar adiante o legado construído até aqui.

Se você e sua empresa se encaixam nessa descrição, ou tem alguma indicação, não hesite em nos contatar!

## Conheça a Tractus Capital e o histórico de sua recente criação

### EMPREENDEDORISMO POR AQUISIÇÃO

A Tractus Capital é um fundo de investimentos iniciado em janeiro de 2020 por dois jovens empreendedores, Rodrigo Eddine e Lucas Fiuza, que opera sob o modelo de *search fund*. Neste modelo, criado em 1984 nos Estados Unidos, tipicamente, um ou dois *searchers* firmam uma parceria com um grupo de investidores a fim de buscarem uma única empresa para ser adquirida dentro de um prazo de 1~2 anos.

Esse tipo de empreendimento é posicionado dentro da categoria de *Entrepreneurship Through Aquisition* (ETA), ou seja, empreendedorismo por meio de aquisição, onde os empreendedores passam a operar uma empresa já madura. No modelo de *search funds*, os *searchers* não somente têm essa oportunidade de ocupar um cargo de gestão em uma empresa de porte médio bastante cedo em suas carreiras, mas também contam com o aconselhamento do *board* de investidores, que os auxiliam com sua grande experiência acumulada de investimentos anteriores e também, em alguns casos, de busca, já que muitos investidores desse modelo um dia realizaram sua aquisição em seu próprio *search fund*.

### CAPITALIZAÇÃO DO LEGADO CONSTRUÍDO

Do outro lado da mesa, o proprietário atual da empresa tem vantagens em fechar negócios especificamente com um *search fund*. Apesar de haver a restrição de ser uma aquisição majoritária e requerer a troca de mãos do controle da empresa, pelo fato de acontecer uma única aquisição, existem muitos pontos bastante flexíveis dentro da negociação, como a permanência ou não do proprietário em alguma função de seu agrado na empresa, e a estrutura da transação.

Dessa forma, os *search funds* dão a empresários a oportunidade de capitalizar seus esforços por meio de uma saída de rápida liquidez e seguir em frente com novos projetos ou descansar do mundo dos negócios.

### GESTORES 100% COMPROMETIDOS

A Tractus Capital tem como fundadores Lucas Fiuza e Rodrigo Eddine, ambos ex-consultores que deixaram suas promissoras carreiras em consultorias para perseguirem novos desafios em uma área ainda muito pouco explorada no Brasil.

Formado em Engenharia Mecânica na Unicamp, Lucas iniciou sua carreira de negócios na Value Partners Management Consulting – maior firma italiana de consultoria – onde auxiliou grandes empresas nas áreas de marketing, operações e implementação de software, até deixar o Brasil para seguir um programa de MBA na Michigan Ross School of Business.

Durante seu tempo de estudo em Michigan, Lucas dedicou seus esforços ao projeto de lançar um *search fund* assumindo posições dentro de empresas como a TBG Investimentos, participando ativamente da estruturação da aquisição realizada pelo fundo, e a EZR Logistics, uma empresa adquirida através dessa modalidade, onde liderou estratégias de expansão.

Rodrigo é formado em Engenharia de Produção pela Universidade de São Paulo, e tem experiência auxiliando companhias em crescimento acelerado. Foi consultor de transformação e excelência operacional na Partners in Performance, e liderou o escritório brasileiro da Value Partners. Rodrigo trabalhou com equipes globais no Brasil, Peru, Chile e Nova Zelândia, atuando em diversos setores como telecomunicações, manufatura e serviços.

Já em fase de preparação para o lançamento da Tractus Capital, Rodrigo assumiu o desafio de criar e gerenciar o departamento de Melhoria de Processos na QMC Telecom, empresa comandada por Rafael Somoza e José Stella, dois pioneiros do modelo *search fund* fora dos EUA, e hoje empreendedores e investidores seriais.

### BUSCA POR EMPRESAS COM +R\$ 6M EBITDA

Após um período de 2 anos de planejamento por ambos os sócios, nasce, em janeiro de 2020, a Tractus Capital.

O perfil alvo da empresa buscada pela Tractus Capital é de uma empresa de porte médio, com receitas recorrentes, faturamento entre 40 e 100 milhões de reais anuais e EBITDA de 6 a 30 milhões anuais, que apresente um histórico de crescimento e lucratividade saudáveis, atuando em setores como Saúde, Educação, Serviços ou Tecnologia, mas não necessariamente restrita a eles e com proprietários que estejam procurando uma forma de realizar uma saída e passar adiante o legado construído até aqui.

Se você e sua empresa se encaixam nessa descrição, ou tem alguma indicação, não hesite em nos contatar!